

Padre rico, Padre pobre
ROBERT T. KIYOSAKI

ROBERT T. KIYOSAKI proviene de una familia de educadores. Al culminar su carrera universitaria, se unió al cuerpo de infantería de Marina y fue a Vietnam como oficial y piloto de helicópteros de guerra. A su regreso inició su carrera de negocios. En 1977 fundó su primera compañía que trajo al mercado la primera billetera de nylon con velcro para surfistas, producto que alcanzó un éxito mundial impresionante. En 1985 fue cofundador de una compañía internacional de educación, que operaba en siete países, acerca de negocios e inversiones y brindaba asesoría a miles de graduados. Retirado a los 47 años de edad, joven y millonario, Robert T. Kiyosaki, realiza actualmente inversiones en el mundo inmobiliario y ofrece conferencias a banqueros, inversionistas y hombres de negocios.

Un plan integral para consolidar e incrementar la bonanza financiera.

“La inteligencia resuelve problemas y produce dinero; el dinero sin inteligencia financiera es dinero que pronto se pierde.” Con esta sentencia, Robert T. Kiyosaki nos descubre un panorama excepcional para hacer que el dinero trabaje para nosotros y cómo lograr el anhelado crecimiento financiero. *Padre rico, padre pobre* cuenta la propia experiencia de Robert T. Kiyosaki cuando descubrió en la niñez la tenacidad al servicio de la inteligencia y la forma calculadora y firme en que se deben tomar las decisiones. Gracias a los consejos de su padre real, el superintendente de educación de Hawái, el padre pobre, y el ejemplo de su padre rico —en realidad padre de su mejor amigo de la infancia—, hombre de negocios sagaz, de perspectivas amplias y agudeza financiera a toda prueba, Kiyosaki pudo elegir el éxito y el crecimiento económico y rechazó la realización profesional incierta, la prosperidad convencional llena de ataduras.

La obra está estructurada en 6 lecciones básicas sobre el dinero, extraídas de la sabiduría del padre rico; en ellas se revela lo siguiente: el rico no trabaja por dinero, el dinero trabaja intensamente para él; es indispensable aprender alfabetización financiera, luchar por la consolidación de nuestros propios negocios; se explica la historia de los impuestos y el poder de las corporaciones; la destreza de los ricos para multiplicar el dinero: ¡inventarlo!; la importancia de trabajar para dominar y producir.

Hacer que el dinero trabaje para uno en vez de uno trabajar para el dinero, es una de las ideas clave de los primeros cuatro capítulos, nos permite cambiar la manera de pensar para percatarnos que existe una vía alterna que nos permite llevar nuestras finanzas en vez que las finanzas nos arrastren. Pensar-sentir-actuar sobre nuestras posibles soluciones nos proporcionará más rango de influencia sobre nuestras decisiones.

La especialización financiera debe comenzar desde una temprana edad y la regla principal de la misma consiste en alimentar nuestros activos en vez de los pasivos. Pensar en las inversiones como generadores de ingreso a largo o a

corto plazo y ver las obligaciones como desvíos de nuestros ingresos fuera de nuestro alcance.

Mientras algunos están pensando en las obligaciones como activos otros mantienen claros sus conceptos y se centran en la búsqueda de aumento de su cartera de ingresos. Esperar la recompensa al final del camino es una de las características de las personas con riqueza, no premiarse con un sueldo, sino con el producto de las inversiones y los activos.

Un activo es algo que pone dinero en mi bolsillo. Un pasivo es algo que extrae dinero de mi bolsillo.

Entonces, ¿qué clase de activos se sugiere adquirir? Los verdaderos activos caen en diferentes categorías: 1) Negocios que no requieren de presencia. Se es dueño, pero manejan o dirigen otras personas. Si se tiene que trabajar allí, deja de ser negocio y se convierte en empleo; 2) Acciones de empresas; 3) Obligaciones de empresas; 4) Fondos mutualistas; 5) Bienes raíces que generen ingreso; 6) Pagars; 7) Regalías pro propiedad intelectual; 8) Y todo aquello que tenga valor, produzca ingreso o se aprecia y tenga un mercado disponible.

Generar dinero basándose en principios sencillos es la clave para el éxito financiero.

Ocuparse de su propio negocio y darse cuenta de las características del mismo nos permite conocer nuestras ventajas competitivas, y este es el primer paso para ver el dinero como consecuencia del dinero. El autor propone conocer la historia del fundador de Mc Donald's, esta nos permite visualizar la importancia de centrarse en el corazón de la actividad que se está ejerciendo, porque es de ahí donde salen los ingresos mayores. Según el autor cada persona se debe hacer cargo de su propio negocio y ser parte o empleado de algún otro negocio. La idea del negocio está basada en la idea de que es necesario empezar a contar con inversiones en nuestra cartera, porque es de ahí donde se empieza a contar la verdadera riqueza. El tipo de sociedad donde estamos inmersos nos obliga a asegurarnos un futuro, ya que el sistema de Seguridad Social no va a poder satisfacer las necesidades de todos. La riqueza se mide haciendo el ejemplo de dejar de trabajar hoy y ver cual es el lapso de tiempo que pasará para tener la necesidad de empezar a trabajar de nuevo para satisfacer las obligaciones.